

钣金塗装業向け工場経営支援ソフト

BP Management

特許第 3974922 号

見積ソフト「アウダセブン」との連動で売上を瞬時に把握
簡単な経費入力で、工場の経営状況を瞬時にグラフ化

シンプルかつ 分かりやすいソフト

経営状況を一目で把握

- 作業の進捗状況が見える化
- 工場の売上が見える化
- 作業者の特徴が見える化
- 工場の利益が見える化

「見える化を実現」

お客様との
約束を守る

コスパに
優れている

その他整備
ソフトとの連動
共存可能



このソフトの特徴は「見やすさ」「使いやすさ」「分かり易さ」

見積ソフト「アウダセブン」との連動で売上を瞬時に把握

簡単な経費入力で、工場の経営状況を瞬時にグラフ化

钣金塗装業向け工場経営支援ソフト

BP Management

マウスを使って
シンプル登録



このページで必要事項を入力するだけで OK!

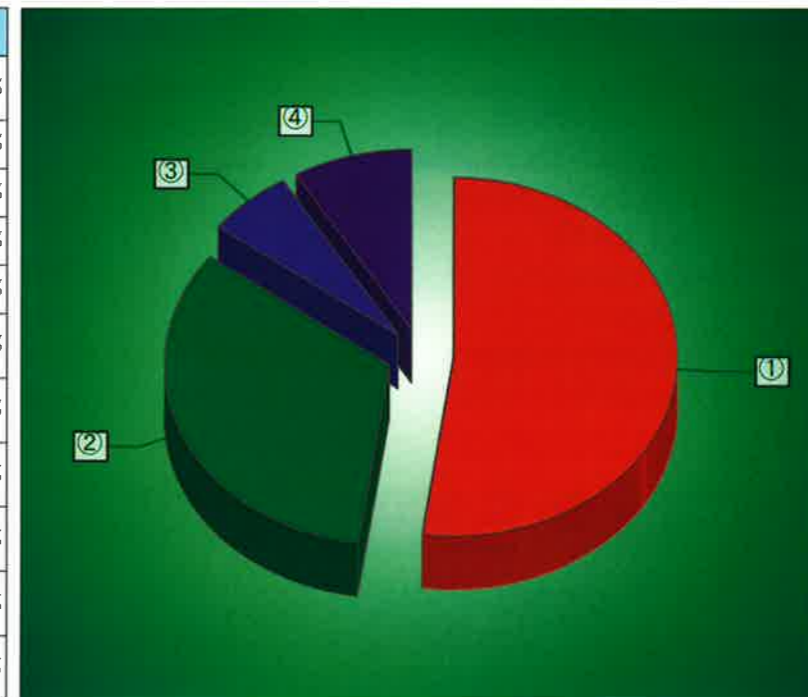
経営状況を一目で把握

売上分析

集計月: 2013/07 ~ 2013/07

ページ: 1 / 1
作成日: 2014年01月22日 15:20
工場名:

	金額	構成比
① 売上	5,504,943	100.0%
② 工賃売上	3,793,655	68.9%
③ 部品売上	1,498,498	27.2%
④ 材料費	151,690	2.8%
⑤ 諸費用	61,100	1.1%
⑥ 人件費+経費	3,488,000	63.4%
⑦ 材料費	650,000	11.8%
⑧ 部品	900,000	16.3%
⑨ 外注費	0	0.0%
⑩ クレーム	0	0.0%
利益	466,943	8.5%



お客様との
約束を守る

コスパに
優れている

その他整備
ソフトとの連動
共存可能

たったこれだけの入力で「4つの見える化」を実現

作業の進捗状況が見える化

お客様からの信頼向上!

お客様からお預かりしている大切なお車。いま現在、工場内でどんな作業を行っているのか? 約束の納期に間に合うのか? お客様との信頼を繋ぐツールとして、お客様毎の状態が一目でわかります。

工場の売上が見える化

目標達成に最適な帳票です!

前日の作業完了ベースでの売上を知る「売上日報」、今月の売上状況、钣金・塗装や部品など項目別での売上状況が分かる「売上集計表」。さらには、月中に残り期間の作業予定に基づく売上推計機能「みなし売上集計表」。

作業者の特徴が見える化

画面からの入力とバーコード入力が可能!

指数と作業時間や社員ごとのアワーレートとの比較により、作業者毎の特徴が見える化。生産性向上への課題を見つける参考データとして、OJT (=on the job training) など、作業育成にもつながります。

工場の利益が見える化

単月・期間・前年対比で現状変化に即応!

固定費や変動費などを含む経費を入力しておくことにより、経費内での比率や対売上での経費比率などを知ることができず。実際の工賃売上と経費を比較することにより、利益が見える化。Uチャート損益計算により、売上分析を確認。

钣金塗装業向け工場経営支援ソフト

BP Management

特許第 3974922 号

闘える会社経営の実現

しかし! 「現場は忙しい」

経営者の悩み…

- なんとなく将来が不安
- 下請けと直需のバランス
- 忙しいけど儲からない
- 儲からない原因がわからない
- 法令への対応など外的要因への対応
- 工賃や指数に疑問
- 若年層の定着が悪い
- 雇用延長(定年延長)等への対応

元請の悩み…

- 納期が遅れる
(お客様との約束が守れない)
- 保険の料率改定による仕事の流出?
- 繁忙期になると、どこも忙しくて仕事を断られる
- 代車が慢性的に不足している→レンタカー?
- 協定内容どおりに修理されているか?

スタッフの悩み…

- 目標は意識するが目先の仕事で精一杯
- 明日、明後日に自分がやるべき仕事が把握できていない
- 残り猶予が何日あるか判らない
- フロントと現場で修理方法に齟齬がある
- 仕上がり品質の要求が上がっている
- アルミや樹脂、高張力鋼板への対応

このソフトで全体から細部まで!

P・D・C・Aの「C」を客観的視点で数値化!!

「A」へつなげる勝ち組のスパイラルへ!

